

Special Risk & Codan indgår samarbejde om special-erhvervsforsikringer

Nu bliver det nemmere for Codans kunder at få en 360 graders risikoafdækning gennem samarbejdet med Special Risk.

Specialforsikringer er i vækst, blandt andet fordi verden er mere usikker, men det kan knibe for danske skadesselskaber at være med, da det ofte er de internationale selskaber, der udbyder disse såsom kidnappingsforsikring, kreditforsikring, garantiforsikring og tandforsikring.

Gennem et nyt strategisk samarbejde med Special Risk kan Codan nu tilbyde kunderne en bred vifte af specialforsikringer. Kunderne får dermed adgang til at sikre deres risici hele vejen rundt.

Special Risk blev startet i 2020 med fokus på at tilbyde specialforsikringer som netop kidnappingsforsikring, kredit- og garantiforsikring m.fl. På kort tid har de opbygget en betydelig portefølje, og Special Risk har etableret samarbejde med en række af de store internationale forsikringsselskaber, som er specialister inden for disse erhvervsforsikringer.

Med samarbejdet får Codan adgang til disse specialforsikringer og kan tilbyde sine kunder nye dækninger og bedre vilkår, forklarer Codans salgsdirektør Kasper Bukdahl:

”Det er vigtigt for Codan, at vi kan dække vores kunders forsikringsbehov. Vi ønsker at komme hele vej rundt om vores kunder. Med Special Risk samarbejdet får vi nu specialister i ryggen på nicheprodukter, og vi kan dermed tilbyde vores kunder de bedste forsikringsløsninger.

Endvidere er løsningen hos Special Risk let tilgængelig for vores assurandører, og det betyder, at vi hurtigt og kompetent kan levere specialforsikringer til vores kunder, siger han og fortsætter:

”Et eksempel kunne være en af vores erhvervs kunder, der har forsikret sine biler, bygninger, medarbejdere gennem Codan, men ønsker at tilbyde et ekstra gode til sine medarbejdere – det kunne være en tandforsikring. Det har vi ikke tidligere kunnet tilbyde, men det kan vi nu via samarbejdet med Special Risk, lyder det.

Special Risk og Codan har allerede i Q1 2022 foretaget de første mange fælles indtegninger til fordel for Codans kunder.

Volumen er nøglen

”I Special Risk håndterer vi mere end 3.000 såkaldte singleline kundeforhold i erhvervssegmentet. Alle med fokus på specialiserede risici, siger adm. direktør i Special Risk, Michael Klitvad og fortsætter:

-Derigennem har vi opbygget en bred vifte af nicheforsikringsprodukter, som vi nu stiller til rådighed for Codans assurandørkanal.

-I mange danske skadesforsikringsselskaber er specialforsikringer ikke et kerneprodukt. Hos os er det kerneforretningen, og vores præmievolumen hos de udenlandske forsikringsselskaber er typisk 10-15

gange større end hos de generelle skadesforsikringsselskaber. Den volumen betyder en række fordele, som Codans kunder nu får adgang til.

Special Risk åben for flere samarbejder

Samarbejdet med Codan er det første, og Special Risk forventer i løbet af 2022 at kunne indgå flere strategiske samarbejder med danske skadeforsikringsselskaber, der ønsker at kunne tilbyde deres kunder de specialiserede forsikringsprodukter.

Bagved ligger et one-stop-shop koncept, som Special Risk har udviklet i samarbejde med Codan siden efteråret 2021.

One-Stop-Shop løsningen er opstået ud fra en traditionel stordriftstankegang, hvor Special Risks aftaler om vilkår, præmie og indtægning stilles til rådighed over for det generelle danske forsikringsmarked. I årevis har de generelle selskaber købt ind hos de internationale forsikringsselskaber men på individuelle vilkår og med forskellige begrænsninger.

Special Risk Forsikringsformidling blev grundlagt i september 2020 og beskæftiger i alt seks medarbejdere. Virksomheden har til huse i Vedbæk og samarbejder blandt andet med forsikringsselskaber som europæiske HDI og amerikanske CNA og AIG.

Udsendelse: Denne meddelelse er udsendt af presseafdelingen i Codan Forsikring A/S

Spørgsmål: Kontakt adm. direktør, Michael Klitvad, på telefon 40 14 12 64

Pressefoto: Rettigheder tilhørende Special Risk